



Feche mais negócios a um custo inferior e impulse as receitas.

Atraia clientes potenciais com apresentações e demonstrações de vendas dinâmicas on-line.

Junte instantaneamente outros membros da equipe ou especialistas a uma chamada para ajudar a fechar o negócio.

Forneça aos clientes potenciais acesso simples às informações de que eles precisam para tomar decisões oportunas, criando portais personalizados.

Acelere o processo de vendas contatando com facilidade e frequência os principais tomadores de decisões.

Aumente a produtividade das vendas diminuindo a curva de aprendizagem para os novos representantes.



Faça mais chamadas de vendas em menos tempo e faça a sua empresa crescer com mais rapidez. Utilize o WebEx™ Sales Center para mostrar a qualquer pessoa, em qualquer lugar, o que você tem para oferecer.

Reúna-se instantaneamente com clientes potenciais em todo o mundo, e atraia a sua atenção com apresentações e demonstrações de produtos dinâmicas e interativas. Junte especialistas no assunto a qualquer chamada instantaneamente. Depois, publique apresentações, anotações de reuniões e outros recursos em portais personalizados que os seus clientes potenciais podem acessar a qualquer momento. Torne a sua equipe de vendas mais eficaz com o WebEx Sales Center e leve as suas vendas para novos patamares.

Ganhe uma grande vantagem competitiva.

Faça apresentações de vendas de grande impacto reduzindo, ao mesmo tempo, dispendiosas visitas de vendas. Atinja mais clientes potenciais com mais frequência diretamente do seu desktop. Você pode até mesmo iniciar o WebEx diretamente de muitos aplicativos populares de automação da equipe de vendas (SFA - Sales Force Automation).

“ Com o WebEx, as nossas despesas de vendas foram reduzidas em quase 50%... Em poucas palavras, não poderíamos funcionar sem o WebEx. Realmente não compreendo como uma organização de vendas pode sobreviver sem ele. ”

— Carol Andersen, CEO, Prism

Melhore o desempenho com ferramentas de gerenciamento de classe internacional.

Como gerente de vendas, você também está bem equipado, com visibilidade completa das atividades de vendas. Observe qualquer chamada de vendas on-line, analise o desempenho da equipe e concentre a atenção em fechar a venda com instruções em tempo real. Grave facilmente chamadas para treinamento da equipe e revisão, e tire proveito das ferramentas integradas de análise e geração de relatórios, para impulsionar a produtividade operacional e o sucesso da equipe.

Conte com a WebEx para um serviço seguro e escalável.

O WebEx Sales Center é fornecido sob demanda pela WebEx MediaTone™ Network, uma rede global privada. Não é necessário nenhum software ou hardware novo, facilitando a implementação e a escalabilidade, para satisfazer as necessidades cada vez maiores da sua organização de vendas. Ele oferece uma confiabilidade superior a 99,99%, bem como uma segurança sólida. A WebEx fornece criptografia AES e SSL de 128 bits, para assegurar a privacidade e a segurança de todas as suas chamadas de vendas. Além disso, a WebEx possui certificações SAS 70 e WebTrust™.

Reforce a sua equipe de vendas com recursos eficazes.



Vendas em equipe

Especifique as funções da equipe no seu processo de vendas. Localize e utilize especialistas para ajudar você a vender durante a reunião de vendas, usando sessões de bate-papo ou chamadas telefônicas. Pesquise por nome ou área de especialidade com uma ferramenta localizadora de especialistas com detecção de presença. Utilize bate-papo privado ou em grupo e anotações para comunicação na equipe.

Apresentações de vendas e demonstrações de produtos

Compartilhe espontaneamente apresentações ou gráficos, com recursos de zoom e de anotações. Demonstre qualquer desktop ou aplicativo da Web em tempo real.

Portal de comunicação

Atraia clientes potenciais durante todo o ciclo de vendas com portais personalizados. Controle a atividade em tempo real e execute relatórios.

Qualificação mais rápida de contatos

Use portais para autoqualificar clientes potenciais. Faça apresentações para vários clientes potenciais como convidados ocultos, de forma que somente você saiba quem está presente.

Observação

Gerentes de vendas podem visualizar todas as chamadas de vendas agendadas ou entrar em chamadas de vendas de subordinados diretos em modo de observador, para analisar habilidades ou treinar novos representantes.

Falante ativo

Identifique quem está falando por um ícone piscante.

Vendas personalizadas

Carregue a sua fotografia para mostrar a clientes potenciais. Envie e-mails personalizados para os clientes potenciais. Saiba quem é quem na organização de compras, mesmo quando entrarem como um grupo.

PowerPanels

Proporcione o impacto de exibições em tela inteira aos clientes potenciais enquanto gerencia as suas chamadas de vendas on-line nos bastidores. Uma barra de ferramentas discreta fornece acesso aos controles.

Mensagens instantâneas integradas

O serviço de mensagens instantâneas seguras e sem anúncios simplifica a comunicação com a sua equipe de vendas. Propiciado pelo WebEx AIM Pro Business Edition.

Indicador de atenção

Receba um alerta visual quando um convidado utilizar outros aplicativos durante uma apresentação.

Apresentação com reprodução automática

Transforme o tempo de inatividade em tempo de vendas. Atraia, informe e influencie clientes potenciais antes do início da chamada, personalizando uma apresentação da visão geral da empresa.

Agendamento rápido

Transforme uma chamada imprevista em uma apresentação persuasiva com uma chamada de vendas com um clique. Agende rapidamente reuniões recorrentes com agendamento orientado por modelos. Simplifique o agendamento usando o plug-in do MS Outlook.

Compartilhamento de aplicativo e de desktop

Compartilhe tudo no seu desktop, compartilhe um navegador ou demonstre qualquer software em tempo real e, ao mesmo tempo, mantenha a privacidade de tudo o que não deseja compartilhar.

Vídeo

Compartilhe vídeo de uma câmera do desktop ou transfira por streaming de um videocassete, um reprodutor de DVDs ou uma câmera de vídeo.

Gravação e reprodução

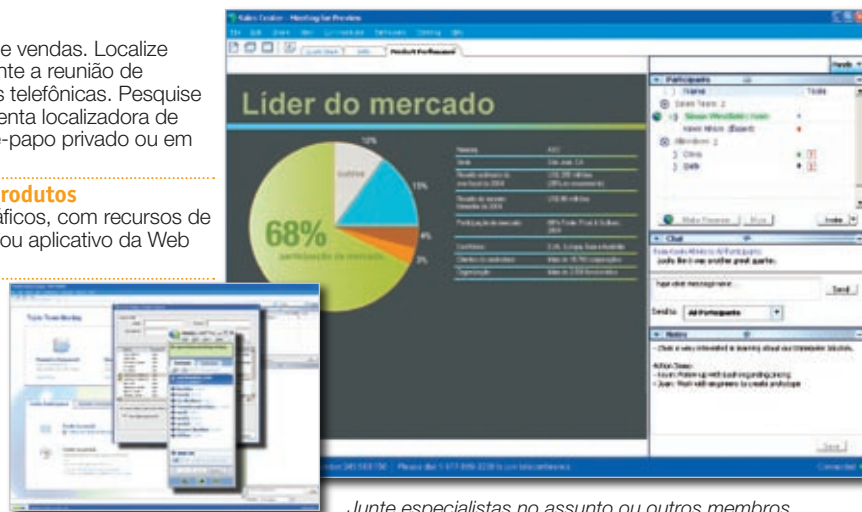
Grave apresentações ou demonstrações e publique-as para reprodução.

Telefonia integrada

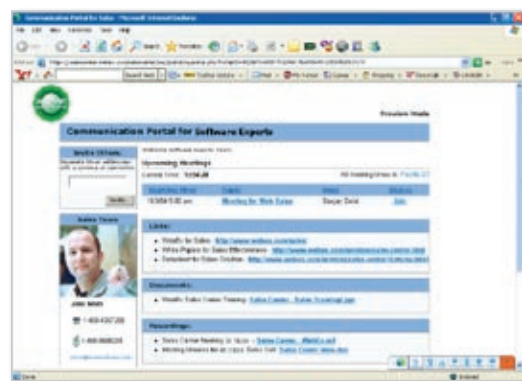
Escolha teleconferência global paga ou gratuita, com opção de chamada de entrada ou retorno de chamada. Agende e controle reuniões de vendas Somente áudio juntamente com outras reuniões.

Integração com SFA

Proporcione integração total com os principais aplicativos de automação da equipe de vendas (SFA) para associar atividades de vendas à conta, à oportunidade ou ao contato apropriado.



Junte especialistas no assunto ou outros membros da equipe a qualquer chamada de vendas para fechar o negócio. Eles podem entrar a partir de qualquer local. Utilize bate-papo privado ou em grupo para comunicação na equipe.



Crie portais personalizados para os seus clientes potenciais, onde eles podem acessar apresentações, material adicional de marketing, agendamentos de reuniões, contratos de vendas e outros recursos, a qualquer momento.

O WebEx Sales Center é atualizado com regularidade para atender as mais recentes necessidades de compatibilidade do sistema. Visite nosso site em www.webex.com.br para obter uma listagem atual dos requisitos de sistema

Idiomas suportados:

inglês, espanhol, português do Brasil, francês, alemão, japonês e chinês (simplificado e tradicional).

Consulte informações adicionais sobre o WebEx Sales Center e outros aplicativos de reunião na Web em www.webex.com/applications.